



Die tecTrain GmbH ist ein renommiertes Weiterbildungsinstitut und zählt zu Österreichs führenden Anbietern für Ausund Weiterbildung in den Bereichen IT und Business Skills mit Standorten in Wien und Graz.

Zur Verstärkung am Standort Wien suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen/e Mitarbeiter/in im Vertrieb auf Vollzeitbasis mit Fokus auf Außendienst.

## Zu Ihren zukünftigen Aufgaben zählen:

- Neukunden-Akquise und Erschließung von neuen Kundenpotentialen
- Professionelle Bestandskunden-Betreuung
- Entwicklung von Aus- und Weiterbildungsprojekten bei Neu- und Bestandskunden
- Ausarbeitung von Schulungsangeboten und Weiterbildungskonzepten
- Verkauf von Schulungsdienstleistungen im B2B-Bereich mit Schwerpunkt auf IT-Themen
- Telefonische und persönliche Beratung von Interessenten

## Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf in der IToder Bildungs-Branche
- Professionelles, gepflegtes Auftreten und hohe Kommunikationsstärke
- Bereitschaft zum selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und gute Englisch-Kenntnisse
- Verhandlungsstärke und Durchsetzungsvermögen
- Kreativität in der Ausarbeitung von Lösungsansätzen
- Führerschein der Klasse B

Bei uns erwartet Sie eine herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe, bei der Sie Ihre Fähigkeiten einsetzen und durch regelmäßige Aus- und Weiterbildung auch erweitern können. Nach einer gründlichen Einschulung bieten wir Ihnen eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit einer langfristigen Perspektive sowie die Zusammenarbeit in einem dynamischen Team mit einem professionellen Back-Office.

Diese Position ist mit einem Gehaltsfixum auf Vollzeitbasis lt. IT-Kollektivvertag von brutto mind. € 2.983,- plus zusätzlicher lukrativer Erfolgsprovision dotiert. Entsprechend ihrer Qualifikation und Erfahrung ist eine Bereitschaft zur Überzahlung gegeben. Ein Firmenfahrzeug - auf Wunsch mit Privatnutzungsrecht - wird Ihnen zur Verfügung gestellt.